

## **Technischer Verkaufsberater (m/w)**

### **Fliesen- und Natursteintechnik Region Hannover**

Seit über 40 Jahren steht quick-mix als Marke für Trockenmörtel und Baustoffsysteme. Wir entwickeln, produzieren und vermarkten Wärmedämm-Verbundsysteme (WDVS), Putze, Mörtel sowie bauchemische Produkte. quick-mix ist ein Unternehmen der SIEVERT Baustoffgruppe.

#### **Die Aufgaben:**

- Vertrieb von bauchemischen Produkten im Bereich Fliesen- und Natursteintechnik
- Betreuung und Systemberatung für Fliesen- und Natursteinverlegebetriebe
- Beratung sowie Betreuung von Fliesen- und Baustofffachhändlern
- Objektberatung bei Architekten, Planern und Wohnbaugesellschaften
- Eigenverantwortliche Führung des Verkaufsbezirks

#### **Die Anforderungen:**

- Fliesenlegermeister, Bautechniker oder eine abgeschlossene Ausbildung als Baustoffkaufmann
- Fähigkeit und Bereitschaft zum zielgerichteten, selbstständigen Arbeiten im Team
- Vertriebskenntnisse in den o.g. Bereichen

#### **Wir bieten:**

- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmen-Pkw
- Qualifizierte Fort- und Weiterbildung
- Ein motiviertes Team

Wenn Sie jetzt in ein erfolgreiches Team einsteigen wollen, schicken Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

**quick-mix Hannover  
GmbH & Co. KG**  
Personalabteilung  
Mühlenschweg 6  
49090 Osnabrück  
[www.quick-mix.de](http://www.quick-mix.de)