

## **Technischer Verkaufsberater (m/w)**

### **GaLa- und Straßenbau Region Marl**

Seit über 40 Jahren steht quick-mix als Marke für Trockenmörtel und Baustoffsysteme. Wir entwickeln, produzieren und vermarkten Wärmedämm-Verbundsysteme (WDVS), Putze, Mörtel sowie bauchemische Produkte. quick-mix ist ein Unternehmen der SIEVERT Baustoffgruppe.

#### **Die Aufgaben:**

- Vertrieb von Produkten im Bereich Natursteintechnik, Gala- und Straßenbau
- Betreuung und Systemberatung für Natursteinverlege-, Garten- und Landschaftsbau sowie Straßenbaubetriebe
- Beratung sowie Betreuung von Baustofffachhändlern
- Objektberatung bei Architekten und Planern
- Eigenverantwortliche Führung des Verkaufsbezirks

#### **Die Anforderungen:**

- Abgeschlossenes Studium der Landschaftsarchitektur oder des Landschaftsbaus, alternativ abgeschlossene Ausbildung zum Meister der Fachrichtung Garten- und Landschaftsbau
- Fähigkeit und Bereitschaft zum zielgerichteten, selbstständigen Arbeiten im Team
- Vertriebskenntnisse in den o.g. Bereichen

#### **Wir bieten:**

- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmen-Pkw
- Qualifizierte Fort- und Weiterbildung
- Ein motiviertes Team

Wenn Sie jetzt in ein erfolgreiches Team einsteigen wollen, schicken Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an:

**quick-mix Osnabrück  
GmbH & Co. KG**  
Personalabteilung  
Mühlenschweg 6  
49090 Osnabrück  
[www.quick-mix.de](http://www.quick-mix.de)  
[recruiting@sievert-ag.de](mailto:recruiting@sievert-ag.de)

