

Technischer Verkaufsberater (m/w) Region Hannover

Seit über 40 Jahren steht quick-mix als Marke für Trockenmörtel und Baustoffsysteme. Wir entwickeln, produzieren und vermarkten Wärmedämm-Verbundsysteme (WDVS), Putze, Mörtel sowie bauchemische Produkte. quick-mix ist ein Unternehmen der SIEVERT Baustoffgruppe.

Die Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Führung des Verkaufsbezirks
- Beratung sowie Betreuung von Baustoffhändlern, Architekten, Bauunternehmen und Baugesellschaften
- Akquisition von Neukunden sowie Objektbearbeitung
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten
- Ausbau der Aktivitäten im Baustoff-Fachhandel

Die Anforderungen:

- Ausbildung zum Bau-Ingenieur, Bautechniker oder Baustoffkaufmann
- Erfahrung in der Akquisition von Neukunden
- Ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten und gute Kommunikationsfähigkeiten

Wir bieten:

- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmen-Pkw
- Qualifizierte Fort- und Weiterbildung
- Ein motiviertes Team

Wenn Sie jetzt in ein erfolgreiches Team einsteigen wollen, schicken Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an:

quick-mix Hannover
GmbH & Co. KG
Personalabteilung
Mühlenschweg 6
49090 Osnabrück
www.quick-mix.de