

Technischer Verkaufsberater (m/w)

Baustoffe für den Tunnel- und Tiefbau Region Bayern und Baden-Württemberg

Seit 40 Jahren steht quick-mix als Marke für Trockenmörtel und Baustoffsysteme. Wir entwickeln, produzieren und vermarkten Wärmedämm-Verbundsysteme (WDVS), Putze, Mörtel, Betone sowie bauchemische Produkte. quick-mix ist ein Unternehmen der SIEVERT Baustoffgruppe.

Die Aufgaben:

- Beratung und Betreuung von Bauunternehmen und Baugesellschaften
- Akquisition von Neukunden sowie Objektbearbeitung in den Bereichen Tief-, Tunnel- und konstruktiver Ingenieurbau
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten
- Ausbau der Marktposition in der jeweiligen Zielgruppe

Die Anforderungen:

- Ausbildung zum/zur Bauingenieur/in oder Bautechniker/in
- Erfahrung in der Akquisition von Neukunden
- Kontakte zu Bauunternehmern im Vertriebsgebiet
- Ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten und gute Kommunikationsfähigkeiten
- Wohnsitz zentral im Vertriebsgebiet

Wir bieten:

- Leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler Firmen-Pkw
- Qualifizierte Fort- und Weiterbildung
- Ein motiviertes Team

Wenn Sie jetzt bei quick-mix einsteigen wollen, schicken Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

quick-mix Berg- und Tunnelbaustoffe GmbH & Co. KG

Personalabteilung
Mühlenschweg 6
49090 Osnabrück
www.sievert-ag.de
recruiting@sievert-ag.de