



Vertriebsprofi (m/w) Silotransporte

Wir sind ein Logistikunternehmen mit Standorten im gesamten Bundesgebiet, Polen und den Niederlanden. Mit ca. 250 eigenen Fahrzeugen sowie mit Subunternehmern sind wir einer der führenden Dienstleister in den Bereichen Bau- und Energiestofflogistik. Die Firma Sievert Handel Transporte GmbH ist ein Unternehmen der Sievert Baustoffgruppe.

Die Aufgaben

- Akquisition und Betreuung von Neukunden
- Entwicklung individueller Transportkonzepte und Logistiklösungen
- Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation

Die Anforderungen

- Kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Vertrieb insbesondere in der Pellets- und Kunststoffgranulatindustrie
- Kenntnisse im Bereich nationale und internationale Silotransporte, idealerweise auch in der Logistik
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte an:

Sievert Handel Transporte GmbH

Herrn Rui Macedo
Lohesch 30 · 49525 Lengerich
www.sievert-transporte.de