

Man sagt, Sie sind der Beste? Dann verkaufen Sie sich mal gut.

strasser sucht Technische Verkaufsberater (m/w/d) für die Landkreise Karlsruhe, Heilbronn, Rems-Murr und Ostalb, die den Fliesenunterschied machen.

Sie sind ein mit allen Fliesenklebern gewaschener Handwerker und gleichzeitig Vertriebsprofi mit großem Netzwerk in der Bauchemie? Sie haben das Gefühl, in Ihrem aktuellen Job auf dem Abstellgleis zu sein und wollen endlich zurück auf die Überholspur? Vollgas geben? Erfolge feiern? Mal wieder zeigen können, was wirklich in Ihnen steckt? Verkaufsgen ausleben? Fliesenkompetenz spielen lassen? Schluss mit Fragezeichen. Setzen Sie Ausrufezeichen und kommen Sie auf den Punkt. Bei uns.

Wir sind strasser. Die neue Systemmarke, die gerade den Markt für Verlegeprodukte revolutioniert. Mit einem genial einfachen 5-Systeme-Sortiment. Mit unglaublicher Effizienz. Mit neuen, überraschenden Ideen. Und hoffentlich schon bald mit Ihnen.

Ihre Aufgaben sind spannend. Sie beraten und betreuen mit rechts Fliesenlegerprofis zu unserer Marke, zu unseren Produkten, zu Erfolg mit Systemdenken. Auf Augenhöhe. Kompetent und persönlich. Mit links gewinnen Sie Neukunden, erstellen Angebote und entwickeln im Team die Zukunft von strasser.

Klingt gut? Dann lassen Sie doch mal hören. Überzeugen Sie uns. Mit den besten Argumenten. Mit Erfahrung. Und mit Leidenschaft – denn genau die suchen wir. Bei Fragen, einfach direkt Ihren neuen Chef fragen: Bernd Schulz, +49 171 302 53 14.

Ihre Kurzbewerbung, die wir selbstverständlich streng vertraulich behandeln, senden Sie bitte an recruiting@sievert-ag.de.

Los, grüner wird's nicht!

